

当社が求める営業像

**好奇心が旺盛** 当社は商品点数が数万点と多く「大変」と思うかもしれませんが好奇心が旺盛な方なら苦になることはありません。「興味」何よりも強い勉強方法です。

**人と話すのが好き** 営業は不器用でも話下手でもよいのです。必要なのは話すことが好きなのと一生懸命さが伝わるのが重要です。特に専門的な知識が無くても、数ヶ月経験を積めば誰でも商品が売れ、売れると喜びにつながり、仕事が楽しくなります。

**素直であること** 社員やお客様と話しているときに素直な人は好感を持たれます。また、クレームなどでお叱りを受けているときにも素直な方は誠実さが伝わります。

**負けず嫌いなこと** 負けず嫌いな人は、楽しいことも辛いことも力に変える力があり、社会に早く慣れる力を持っています。つまり成長のスピードが他の人と比べ格段に早いのです。

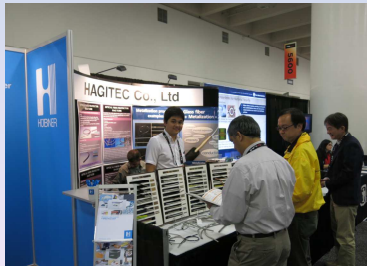
ハギテックはがんばる人にやさしい会社です。

**なんでも売ることが出来る** 自社商品だけでなく自分で探したものや、自分で作ったものなんかも売ることができます。つまり営業で行き詰ることがない→自分の得意分野を伸ばせる。

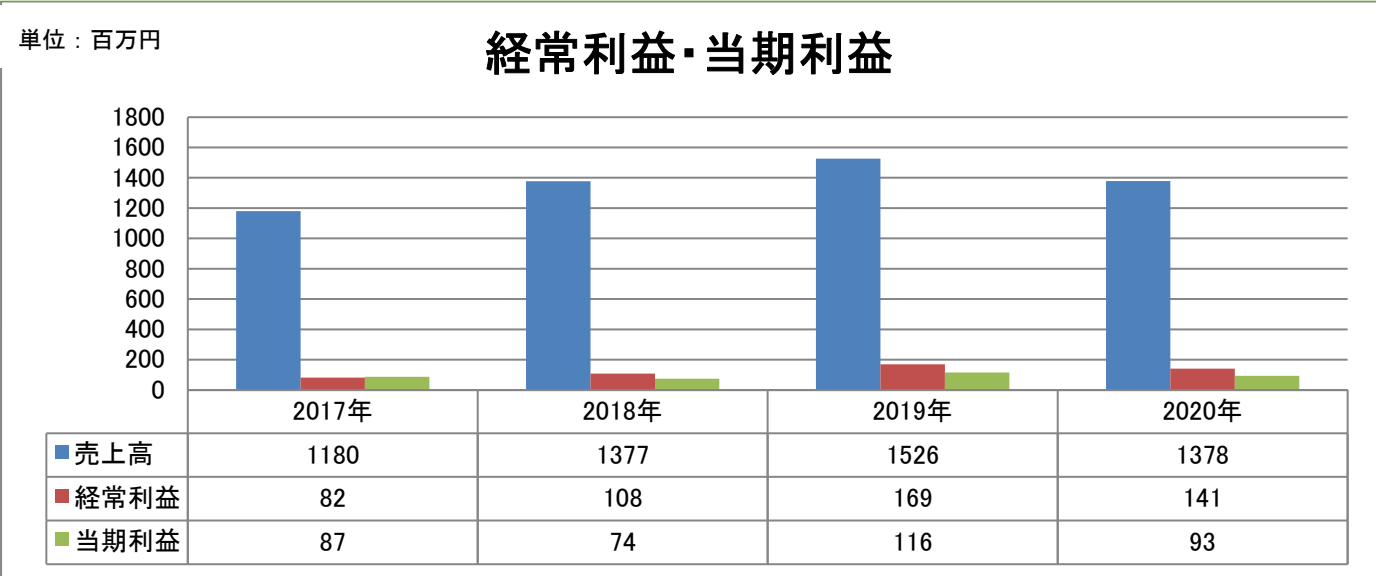
**飛び込み営業はしません** ホームページや展示会等からの問い合わせが多い。お客様から当社にアプローチがある→飛び込みを行う必要がない。  
又、ハギテックの製品はお客様の製品の部品として採用されることがほとんどで、一度採用されるとお客様からのリピート注文につながる。

**転勤が一切ございません。** 当社は千葉を拠点としての営業を行っている為、出張等はあっても、転勤は一切ございません。

**グローバルに活躍できる** 国内営業に加え近年では海外販売にも力を入れており若い社員にも海外展示会（年間 4～6 回）など活躍の場所を広げております。現在海外代理店がアメリカ・ドイツを始め、中国、イギリスにございます。



当社の強み



**安定した経営状態** 弊社は、創業以来黒字経営を続けてきておりますので、経営基盤が非常に安定している会社です。一般的に自己資本比率が高いほど経営は安定し、倒産しにくい会社と言われておりますが、弊社では自己資本比率が 70%以上の理想とされる企業に分類される経営基盤を維持しております。  
ちなみに自己資本比率 40%以上なら倒産しにくい企業と言われております。

**高い売上高経常利益率** 会社の本業と副業及び金融収支とを合わせた、会社の実力を示す利益です。弊社 4 期平均して 9.05%の数値を誇っております。一般的にはこの数値が 4%を超える企業が、優良企業とされております。

確立された営業形態

**各分野に分散された顧客層** 弊社は分野に偏った顧客層がなく、広い分野に顧客層を持ち合わせております。その為、各分野の景気に左右されない安定した経営を維持する事が出来ております。

**競争力のある豊富な商品群** 他社にないサービスを提供する為、国内外を問わず 積極的に新製品の補充を行っております。又、弊社メイン商品であるフレキ管は、ニッチ製品の為 価格競争に巻き込まれる事もなく、安定した収益を上げる事が出来ております。